



DELTA SERTEC

Intégrateur de Technologies

Offre d'emploi : Commercial(e) Sûreté Electronique / IT

Secteur : Vaucluse (84) – Nord Bouches-du-Rhône (13)

Entreprise

Delta Serotec a été créé en 1979 et s'est depuis imposé comme un leader régional de la sûreté / sécurité électronique et des réseaux de communication.

Pour accompagner ses ambitions de croissance, Delta Serotec recrute un(e) Business Developer pour le secteur du Vaucluse / Nord Bouches-du-Rhône. Disposant de 2 agences (Marseille et Le Thor), Delta Serotec cultive des valeurs familiales fortes tout en développant son expertise technologique sur l'IT et la Sûreté-Sécurité Electronique.

Nous positionnant en relai entre l'innovation et les utilisateurs, nous équipons chaque année des centaines d'entreprises et autres organisations en système de sécurité électronique (vidéoprotection, contrôle d'accès, alarme intrusion, SSI) et réseaux de communication (réseaux VDI, téléphonie IP, TV numérique, affichage dynamique, domotique, supervision), dont nous assurons également la maintenance.

Effectif : 35 personnes // CA annuel moyen: 3.5 millions €

Poste

Au quotidien, vous :

- Développez le C.A de Delta Serotec par de la prospection auprès des Clients finaux :
 - PME, Etablissements médicalisés, Education, Collectivités, Industrie
- Gérez la relation commerciale jusqu'à la livraison du projet (point technique régulier)
- Fidélisez les clients acquis
- Participez à la stratégie marketing et commerciale de l'entreprise.
- Développez vos connaissances techniques sur les solutions de l'entreprise.
- Créez et animez vos propres événements commerciaux.

En nous rejoignant, vous :

- Développez vos techniques de vente,
- Renforcez vos connaissances techniques déjà acquises et votre autonomie.
- Bénéficiez d'une rémunération variable attractive et d'autres avantages.
- Participez au développement d'une PME familiale positionnée sur un secteur en croissance.

Profil

- De formation Bac+2 à Bac+5 dans le domaine commercial ou technico-commercial.
- Justifier d'une première expérience réussie dans le domaine de l'IT et/ou de la Sûreté.
- Justifier d'une première expérience réussie dans la location-vente financière
- Montrer un réel sens relationnel, faire preuve d'empathie et d'humilité.

Informations sur le poste

- Type de contrat : CDI
- Rémunération fixe et variable.
- Déplacements fréquents pour rencontrer les clients et suivre les projets
- Mise à disposition de tous les outils pour réussir
- Date de démarrage : au plus tôt

Envoyez votre candidature à : recrutement@deltasertec.com